



POSIZIONE: **VENDITORE ESTERNO - BERGAMO**

PRINCIPALI ATTIVITA':

Le risorse inserite dovranno occuparsi di gestire, sviluppare ed ampliare la clientela sul territorio di riferimento.

SKILLS:

Il candidato ideale possiede:

- Consolidata esperienza commerciale nel settore del commercio di materiale elettrico o affini;
- Diploma o laurea in discipline tecniche;
- Indiscusse doti comunicative e relazionali;
- Padronanza dei principali applicativi Office (Outlook, Excel, Word, Power Point);
- Buona conoscenza della lingua inglese costituisce titolo preferenziale;

Completano il profilo:

- Forte ambizione, propensione ai rapporti interpersonali, orientamento al risultato e al raggiungimento degli obiettivi sia aziendali che professionali.

SEDE DI LAVORO: Bergamo.

ORARIO: full time.

La proposta è rivolta a candidati amboessivi (L.903/77).