

POSIZIONE: **VENDITORE ESTERNO - SETTORE IDRO TERMO SANITARIO**

Principali Attività:

La risorsa individuata farà parte della business unit **I.T.S. (IDRO TERMO SANITARIO)** e si occuperà, in qualità di venditore esterno, delle seguenti attività:

- Sviluppo e ampliamento della clientela in ambito I.T.S. sul territorio di riferimento;
- Gestione e assistenza clienti, con l'obiettivo di individuare e assicurare la miglior soluzione alle loro specifiche esigenze;

Skills Richieste:

- Consolidata esperienza nel settore Idrotermosanitario;
- Conoscenza dei prodotti specifici di settore;
- Indiscusse doti comunicative e relazionali;
- Padronanza dei principali applicativi Office (Outlook, Excel, Word);
- Diploma in discipline tecniche;
- Buona conoscenza della lingua inglese (costituisce titolo preferenziale).

Completano il Profilo:

- Orientamento al cliente e al risultato;
- Ambizione e propensione ai rapporti interpersonali;
- Proattività.

Sede di Lavoro: Beinasco e varie sedi, a copertura delle principali aree aziendali del territorio (Piemonte, Lombardia e Liguria).

Orario: Full time.

La proposta è rivolta a candidati di entrambi i sessi (L.903/77).